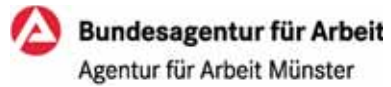


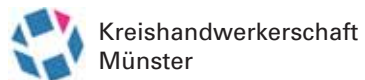
Ganz gleich, an wen Sie sich wenden, wir öffnen Ihnen die richtige Tür:



Martin-Luther-King-Weg 22 · 48155 Münster  
Klaus-Peter Franke · Tel.: 0251 698-220



Sentmaringer Weg 61 · 48151 Münster  
Arnold Isken · 0251 707-219



Ossenkampstiege 111 · 48163 Münster  
Jan-Hendrik Schade · Tel.: 0251 52008-14



Bismarckallee 1 · 48151 Münster  
Thomas Böhmer-Niehaus · Tel.: 0251 5203-203



Friedrich-Ebert-Straße 157-159 · 48153 Münster  
Jürgen Schmidt · Tel.: 0251 97409-0



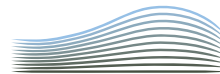
landesjugende



Kompetenz-Netzwerk  
Zukunftssicherung in Münster

**Beratungspartner  
in wirtschaftlich  
schwierigen Zeiten**

**kompetent – diskret – kostenfrei**



**mönigundpartner**

Schorlemerstraße 26 · 48143 Münster  
RA Michael Mönig · Tel.: 0251 38484-333



**Wirtschaftsförderung  
Münster GmbH**

Steinfurter Straße 60a · 48149 Münster  
Dr. Christina Willerding · Tel.: 0251 68642-40





## Gemeinsam in eine sichere Zukunft

Sie machen mit Ihrem Unternehmen wirtschaftlich schwierige Zeiten durch? Arbeitsplätze, vielleicht sogar die Existenz Ihres Unternehmens sind gefährdet? Dann brauchen Sie zuverlässige Ansprechpartner vor Ort, auf die Sie schnell und direkt zurückgreifen können.

Das „Kompetenz-Netzwerk Zukunftssicherung in Münster“ ist Ihre Anlaufstelle für sämtliche Fragen rund um das Thema Unternehmenssicherung. Hier finden Sie Beraterinnen und Berater, die Sie kompetent und erfahren bei der Vorbeugung und Bewältigung von Krisen unterstützen.

## Das Netzwerk unterstützt Unternehmen in Münster bei Problemstellungen wie:

### Liquiditätssicherung

z.B. Wege zu zinsgünstigen Betriebsmittelkrediten oder Bürgschaften zur Überbrückung von Liquiditätsengpässen

### Ertragsstärkung

z.B. zinsgünstige Investitionsdarlehen oder Kredite mit Haftungsfreistellung zur Finanzierung von Investitionen und Innovationen

### Beschäftigungssicherung

z.B. Nutzung der Kurzarbeit als Maßnahme zur Sicherung der Beschäftigung und Qualifizierung

### Umstrukturierung

z.B. Standortoptimierung oder neue Vertriebswege als Bestandteil eines Restrukturierungskonzeptes

### Sanierung

z.B. Sanierungsplan als Möglichkeit zur Vermeidung einer Insolvenz oder Einsatz einer Transfergesellschaft

## Entwicklungschancen suchen und langfristig nutzen

Wenn Sie Unterstützung wünschen, können Sie sich an jeden der sieben Netzwerkpartner wenden. Ihr Gesprächspartner hört Ihnen zu und wählt für Sie den Netzwerkpartner, der Sie in Ihrer konkreten Situation am besten unterstützen kann.

Auf Basis einer umfangreichen IST-Analyse wird Ihnen dann Ihre Beraterin oder Ihr Berater Entwicklungschancen für Ihr Unternehmen aufzeigen. Ein Liquiditätsplan, Maßnahmen zur Ertragsstärkung oder auch ein Strategiekonzept können erarbeitet werden. Schließlich wollen wir Sie in eine langfristig stabile Zukunft begleiten.

Wir behandeln alle Ihre Fragen mit dem notwendigen Feingefühl, diskret und selbstverständlich kostenfrei.

